

Die I.G. Pflanzenzucht GmbH, Ismaning, ist eine der führenden deutschen Vertriebsorganisationen für mittelständisch strukturierte Pflanzenzüchter. Dank leistungsstarker Sorten und unserer umfangreichen Dienstleistungen rund um Sorten und Saatgut, konnten wir in den letzten Jahren unsere Marktanteile in nationalen und internationalen Saatgutmärkten kontinuierlich ausbauen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

# SALES MANAGER (m/w/d) für den Innendienst

## Ihr Aufgabenbereich

Im Verkauf sind Sie für die Umsetzung unserer Verkaufsaktivitäten in Deutschland und im Ausland zuständig. Die wesentlichen Aufgaben dabei sind:

- Erstellen von Kalkulationen, Preisangeboten und Verkaufsstatistiken
- Planung und Organisation von Saatgutproduktionen
- Entgegennahme und Abwicklung von Aufträgen, von der Bestellung über die Anlieferung bis zur Lizenzabrechnung
- Organisation von Im- und Exporten
- Anmeldung zur Saatenanerkennung
- Reklamationsmanagement
- Einkauf von Bedarfsartikeln wie Säcke, Beize usw.
- Unterstützung der Geschäfts- und Vertriebsleitung

## Idealerweise verfügen Sie über folgende Qualifikationen

- Kaufmännischer Abschluss bzw. sehr gute kaufmännische Kenntnisse, idealerweise aus dem Landhandels- bzw. Saatgutsektor
- Bereitschaft zu selbstständiger Arbeit und kontinuierlicher Weiterbildung
- Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Sichere Englischkenntnisse, idealerweise auch weitere Fremdsprachenkenntnisse
- Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und hohe Kommunikationsfähigkeit

Haben wir Ihr Interesse für die beschriebene Stelle geweckt?  
Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an [bewerbung@ig-pflanzenzucht.de](mailto:bewerbung@ig-pflanzenzucht.de).

